revo InTOUCH

Application de fidélisation
Click & Collect

- Disponible pour le client tant sur l'Apple Store (dispositif Ios) que sur Google Play (dispositif Android)
- Compatible avec l'application de réservation Revo FLOW
- Configurable à travers un tableau de bord web propre (informations, nouveautés, offres ...)
- Lié à l'utilisation de l'établissement via l'application Revo RETAIL
- Personnalisable à l'image de l'établissement, et même pour l'icône de l'application
- Intégrable (vente, commande) avec la majorité des solutions e-Commerce du marché

avantages pour VOUS

1/ **Dynamisation** des ventes
2/ **Différenciation** par rapport à la concurrence
3/ **Proximité** avec vos clients
4/ **Renforcement** de votre image de marque (l'app à vos visuels: nom, icône, couleurs...)

Vente en caisse, vente en mobilité, vente en borne, catalogue produits

Gestion des stocks et des inventaires

Tableaux de bord & pilotage web pour l'organisation (tarifs, réductions, produits... etc)

Intégrations avec PMS, ERP, comptabilité ...

Contrôle du chiffre d'affaire en temps réel

Gestion de réservation intelligente

Gestion des comptes clients, documents de gestion : devis, commandes et bons de livraisons

App de Fidélisation de la clientèle et de Click & Collect.

Propulsez votre commerce avec Revo !

www.revofrance.fr
support.revofrance.fr
01 84 25 19 25

revofrance

Gestion globale des commerces de détails : mode et accessoires, salon d'esthétique, boulangerie ....

PAR AFNOR CERTIFICATION
NF
LOGICIEL
GESTION DE L'ENCAISSEMENT

revoRETAIL
revoFLOW
revo InTOUCH

revoRETAIL La solution globale pour la gestion de tous types de commerce

ECRAN DE CAISSE

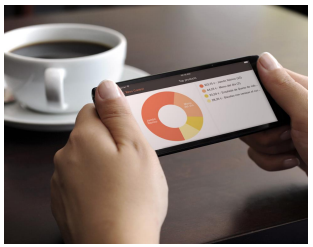
- Ecran principal de vente avec accès rapide et efficace à tous les produits
- Catalogues produit en images
- Gestion des clients avec historique, remises, encours clients
- Documents de gestion : devis, commandes et bons de livraisons
- Envoi de ticket par email

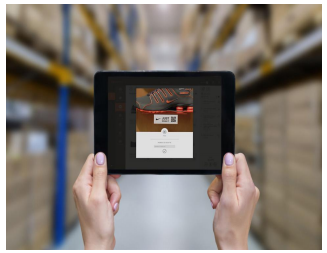
GESTION DE STOCK

- Affichage en temps réel des stocks de vos produits à contrôler sur plusieurs boutiques simultanément
- Consulter l'inventaire par famille ou par produit
- Réception des marchandises et gestions des commandes
- Mouvements de stocks entre dépôts ou entre vos espaces de vente

CONTRÔLE DES VENTES

- Suivi et contrôle des opérations en temps réel depuis votre iPhone
- Contrôle des ventes par boutique
- Gestion des espèces en caisse
- Gestion des remises par utilisateur et par ticket





RECHERCHE RAPIDE

- Permet de scanner les produits via le lecteur optique bluetooth ou depuis la camera de l'iPad
- Utiliser des filtres de recherche intelligents et les mémoriser
- Permet aussi la recherche par image

ECRAN CLIENT

- Ecran d'affichage des informations du ticket (prix, description du produit, montant total, etc.) ainsi que du marketing pour la clientèle (messages promotionnels et images)
- L'écran utilisé sur notre système est un iPod Touch ou un iPad Mini

ENCAISSEMENTS RAPIDES

- Gestion simple des encaissements, remises et retours clients, avoirs sur les tickets restaurants
- Intégration TPE et du système Apple Pay

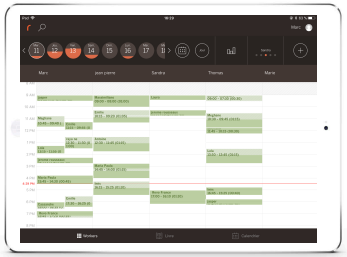
revoFLOW La solution de gestion de réservation intelligente

RESERVATION

- Gestion des réservations sur votre iPad
- Réservations faites en ligne grâce à notre module installé sur votre site
- Confirmations et rappels par courrier et SMS
- Intégration de Revo Flow avec Revo Retail
- Acompte sur réservation

GESTION

- Gestion des comptes clients avec historiques de réservation et de facturation
- Gestion à distance des réservations
- Gestion du personnel et des ressources nécessaires pour réaliser un service (p. ex. disponibilité des équipements, produits, etc.)



CALENDRIER

- Agenda des employés et des ressources par jour/ semaine ou mois.
- Vue « Calendrier » par jour, semaine ou mois des réservations et de la disponibilité sur une seule page

avantages pour vos CLIENTS

1/ **Service** plus agile et rapide
2/ **Information** plus complète et visuelle
3/ Information **actualisée** en temps réel des produits disponibles
4/ **Simplification** de l'encaissement

avantages pour l'ENTREPRISE

1/ **Meilleure coordination** des services
2/ Encaissements rapides et **sans erreurs**
3/ **Économie de temps** globale pour tous les services
4/ **Meilleure** gestion des stocks
5/ **Gestion de la vente** « à côté » du client
6/ **Connaissance détaillée** des goûts et préférences des clients réguliers

avantage pour la DIRECTION

1/ **Contrôle** de gestion de l'entreprise en temps réel
2/ **Optimisation** du Service à la clientèle et du contrôle des stocks
3/ Capacité d'**analyse** et de faire des **prévisions**
4/ Optimisation des encaissements et **réduction des écarts**
5/ **Sécurité et flexibilité** accrue